

Key Account Manager

Job ID

REQ-10011118

Aug 07, 2024

Russische Foed.

Summary

Локация: РФ, Новосибирск.

В настоящий момент мы ищем Менеджера по работе с ключевыми клиентами в направлении Онкология.

About the Role

В данный момент мы находимся в поиске Менеджера по работе с ключевыми клиентами.

Это возможность стать эффективным партнером для клиентов, обеспечить их информацией о препаратах Новартис.

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Анализ территории, разработка бизнес-плана и плана развития территории, прогнозирование продаж. Выявление ключевых лидеров мнений и представителей власти для построения с ними долгосрочных партнерских отношений.
- Информационная поддержки по препаратам компании.
- Поиск новых пациентов и клиентов с целью повышения доступности препарата компании и улучшения качества жизни пациентов.
- Проведение переговоров с клиентами и партнерами по обеспечению включения инновационных препаратов в государственные программы лекарственного обеспечения.
- Ведение региональных проектов на своей территории в соответствии с маркетинговой стратегией.

Novartis Mission – in Russian ([youtube.com](https://www.youtube.com/watch?v=...))

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- опыт работы в продажах в фармацевтической компании
- высшее медицинское или фармацевтическое образование
- высокие переговорные навыки
- высокий уровень ответственности перед клиентами (МЗ здравоохранения, главные врачи, нач. меды, главные специалисты)
- ориентированность на результат, готовность к командировкам.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)
ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)
Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль
3 дополнительных дня к отпуску
Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничая, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division
Innovative Medicines International & Chief Commercial Office
Business Unit
Innovative Medicines
Standort
Russische Foed.
State
Московская область
Site
Novosibirsk
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
Der Umsatz
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No
[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10011118

Key Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://dev1.novartis.de/careers/career-search/job/details/req-10011118-key-account-manager-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10011118&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Novosibirsk/Key-Account-Manager_REQ-10011118
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10011118&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Novosibirsk/Key-Account-Manager_REQ-10011118