

# Area Sales Manager

Job ID

REQ-10019258

Aug 23, 2024

Russische Foed.

## Summary

Локация: РФ, Краснодар, Ростов-на-Дону

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Кардиология.

## About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличение объема и прибыльности продаж на территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы команды МП, КАМ (11 человек)
- Мониторинг присутствия препаратов компании на складах в регионе, обеспечение их доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории
- Установление деловых отношений с ключевыми лидерами мнений, региональной администрацией

[Novartis Mission – in Russian \(youtube.com\)](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 3х лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнеса, аналитические способности
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)

ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль

3 дополнительных дня к отпуску

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто

инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничаем, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

TEst Hello

Division

Innovative Medicines International & Chief Commercial Office

Business Unit

Innovative Medicines

Standort

Russische Foed.

State

Moscow Oblast

Site

Rostov-on-Don

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Der Umsatz

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

The Novartis Group of Companies are Equal Opportunity Employers and take pride in maintaining a diverse environment. We do not discriminate in recruitment, hiring, training, promotion or other employment practices for reasons of race, color, religion, gender, national origin, age, sexual orientation, gender identity or expression, marital or veteran status, disability, or any other legally protected status. We are committed to building diverse teams, representative of the patients and communities we serve, and we strive to create an inclusive workplace that cultivates bold innovation through collaboration and empowers our people to unleash their full potential.

Job ID

REQ-10019258

## Area Sales Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://dev1.novartis.de/de-de/careers/career-search/job/details/req-10019258-area-sales-manager>

### List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
5. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager\\_REQ-10019258](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/en-US/Novartis_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager_REQ-10019258)

6. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
7. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
8. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
9. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager\\_REQ-10019258](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10019258&redirect=https%3A//novartis4.wd3.myworkdayjobs-impl.com/en-US/Novartis_Careers/job/Rostov-on-Don/Area-Sales-Manager_REQ-10019258)